

Procurement

HUB IV

29 марта 2018

СТРАТЕГИИ УПРАВЛЕНИЯ ЗАКУПКАМИ

Организатор:



Интеллектуальный партнер:



Партнеры:



Принимающая сторона:



При поддержке:



ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА УКРАИНЫ



www.hub1.com.ua



+38 (044) 353 57 01



general@hub1.com.ua

Программа:

09:30 - 10:00 Регистрация участников. Утренний кофе

10:00 - 10:15 Открытие форума организаторами

10:15 - 11:00 Part 1. Новые стратегии развития закупок в Украине и мире

**Инна МАЗНЯК**, Руководитель отдела закупок, **Nestle Украина****Кейс: Портрет закупщика в новых реалиях***«Взгляд на функцию закупок под иным углом, нежели мы привыкли».*

- Что есть «новые реалии»?
- Где мы в них?
- Зачем мы в компании?

11:00 - 12:00 Part 2. Управление взаимоотношениями с поставщиками

**Наталья КОВАЛЕВА**, Руководитель департамента коммерческих закупок и аукционов, **Zakupki.Prom.ua****Кейс: Как повысить конкуренцию в торгах и преуспеть в поиске новых поставщиков? Используем открытую электронную систему****Антон ШРАМКО**, Руководитель департамента закупок, **Агрохолдинг Мрия****Кейс: Аналитика сырьевых рынков и что с этим делать закупщику**

- Зачем необходима аналитика рынков и как с этим работать
- Анализ цепочки ценностей
- Личный опыт использования ценового моделирования для повышения прозрачности, эффективности и защищённости бизнеса

12:00 - 13:00 Обед

13:00 - 13:30 Part 3. Организация проведения публичных закупок

**Наталья ПОДГОРНАЯ**, Начальник отдела корпоративных и коммерческих закупок, **lifecell****Кейс: Использование аукциона в тендерном процессе, плюсы и минусы**

13:30 - 15:15 Part 4. Методы и средства повышения эффективности закупок

**Марина ТРЕПОВА**, Руководитель программы CIPS (Chartered Institute of Procurement & Supply) в Украине, CEO и со-основатель, **IPSM****Кейс: Проведение аудита закупочной деятельности, как начальная стадия оптимизации закупок****Александр НИКИТЕНКОВ**, Партнер, **ЮК "Правое Дело"**, CEO, **EasyTender****Кейс: Секреты подготовки победного тендерного предложения***«Практические советы и «лайфхаки», которые позволят без ошибок подготовить предложение на тендер».*

- Подготовка документов для участия в тендерах, торгах и коммерческих закупках Украины, со стороны участника
- Подготовка документов при выходе на международные рынки





Зелимхан СУЛЕЙМАНОВ, Генеральный директор и со-основатель, **PrЕСА**

Кейс: Автоматизация закупок: как делать, как не делать, зачем это нужно, тренды, кейсы, ошибки, стереотипы

15:15 - 16:00

Кофе-пауза

16:00 - 17:55

Part 4. Методы и средства повышения эффективности закупок



Наталия ШАПОВАЛ, Вице-президент, **Киевская школа экономики**

Кейс: Аналитика: первый шаг к эффективности закупок



Агия ЗАГРЕБЕЛЬСКАЯ, Государственный уполномоченный **Антимонопольного комитета Украины**, Член Постоянно действующей административной коллегии Антимонопольного комитета Украины по рассмотрению жалоб о нарушениях законодательства в сфере публичных закупок

Кейс: Деятельность АМКУ как Органа обжалования в публичных (государственных) закупках. Сговоры участников во время проведения тендеров, роль АМКУ, расследование, санкции.



Ярослава ДУБРОВА, Консультант с публичных закупок

Кейс: Особенности деятельности тендерного комитета и подготовка тендерной документации

«Вы узнаете практические и полезные советы, как избежать обжалования действий и решений тендерного комитета в АМКУ, рисков мониторинга «ДАСУ», а также как себя защищать в суде при составлении «ДАСУ» административного протокола».

- Избежание рисков нарушений при принятии решений тендерным комитетом с учетом практики органа обжалования и судебной практики.
- Особенности составления тендерной документации при закупках у резидентов и нерезидентов.
- Нюансы разработки проекта договора для тендерной документации
- Административная и уголовная ответственность членов тендерного комитета.

17:55 - 18:00

Подведение итогов

** В программе возможны изменения. Организатор оставляет за собой право вносить изменения.*



Агия ЗАГРЕБЕЛЬСКАЯ

**Государственный уполномоченный
Антимонопольного комитета Украины**



Член Постоянно действующей административной коллегии Антимонопольного комитета Украины по рассмотрению жалоб о нарушениях законодательства в сфере публичных закупок. В 2013 году получила научную степень кандидата юридических наук.

Сайт: <http://www.amc.gov.ua/>

Александр НИКИТЕНКОВ

Партнер ЮК «Правое Дело», CEO «EasyTender»

EASYTENDER

Эксперт в сфере сопровождения участников государственных и коммерческих закупок. Опыт в подготовке успешных тендерных предложений для участия в тендерах Украины, подразделений ООН, а также тендеров в Болгарии.

Сайт компании «EasyTender»: <https://easytender.com.ua/>

Сайт компании ЮК «Правое Дело»: <http://pravoedelo.com.ua/>

Зелимхан СУЛЕЙМАНОВ

Генеральный директор и со-основатель, PrESA

PrESA
ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ

Зелимхан Сулейманов отвечает за общее управление, разработку и реализацию стратегии развития компании и предоставление услуг по оптимизации затрат ключевым клиентам. До прихода в PrESA на протяжении 10 лет работал в ведущих международных FMCG, консалтинговых и аутсорсинговых компаниях. В качестве консультанта в компании Accenture вел проекты по внедрению информационных систем в управлении цепочками поставок. Занимал должности категорийного менеджера по закупкам в области информационных технологий и телекоммуникаций в компаниях Agrego Limited и Anheuser-Busch Inbev. Руководил Бизнес Сервис Центром, обеспечивающим операционные закупки компании Anheuser-Busch Inbev в России. Занимался оптимизацией процессов закупок в SAP ERP Procurement stream Россия.

LinkedIn: ru.linkedin.com/in/zelimsul

Facebook: <https://www.facebook.com/Zelims>

Сайт компании: <http://www.preca.ru/>



О спикерах:

Ярослава ДУБРОВА



Консультант с публичных закупок

Опыт работы в органах государственного контроля (ГлавКРУ Украины, Госфининспекция Украины), внутреннего аудита (КГГА), Департаменте закупок (МЭРТ) публикации по вопросам закупок и контроля в профессиональных изданиях "Финансовый контроль", "Госзакупки", "Баланс-Бюджет", "Бюджетная бухгалтерия".

Первый блогер в Facebook по закупкам: www.facebook.com/dubrovatender

Наталья ПОДГОРНАЯ



Начальник отдела корпоративных и коммерческих закупок, lifecell



Наталья имеет более 10 лет опыта в закупках.

Сайт компании: <https://www.lifecell.ua>

Антон ШРАМКО



Руководитель департамента закупок, Агрохолдинг Мрия



Более 10 лет управления закупками в различных компаниях (САН ИнБев, АрселорМиттал, Данон), построения эффективных команд, оптимизации процессов и затрат.

Сайт компании: <http://mriya.ua/>

Наталья ШАПОВА



Вице-президент, Киевская школа экономики



Главный редактор и член редколлегии VoxUkraine. Руководитель экономико-политических исследований Киевской школы экономики. Руководитель Центра усовершенствования закупок. Под ее руководством за 2017 год выдано ряд аналитических исследований (соавтор исследований) в сфере закупок, которые цитируют FINANCIAL TIMES, FOREIGN POLICY, Экономическая правда, Лига и другие СМИ, так же выпустились более 100 студентов обучающего курса "Программа профессионализации закупок". Принимала участие в разработке аукциона для Фонда гарантирования вкладов (Прозорро-продажи). Магистр в области экономики KSE и Университета Хьюстона. Магистр в области статистики Национального университета Тараса Шевченко.

Сайт Киевской школы экономики: <http://www.kse.org.ua/>

Сайт Центра усовершенствования закупок: <http://cep.kse.org.ua/>

